\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_№\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

На №\_\_\_\_\_\_\_\_от\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Приглашение делать оферты**

 **Уважаемые господа!**

 Настоящим сообщаю, что АО «Витимэнерго» приглашает Вас принять участие в процедуре по выбору покупателя аккумуляторных батарей.

Наименование лота:

Лот №1:

Реализация аккумуляторных батарей.

Местонахождение:

Иркутская область, г.Бодайбо, ул Подстанция 4 АО «Витимэнерго».

В связи с этим прошу Вас до 23.11.2024г. предоставить в наш адрес соответствующее предложение, а также документацию, указанную в приложениях.

 Для того, чтобы принять участие в процедуре, необходимо сформировать и направить в адрес Продавца (в электронном виде на электронный почтовый ящик zakupkiven@polyus.com) нижеперечисленный пакет документов:

1. Коммерческое предложение по форме приложения №1

2. Анкета претендента по форме приложения №2

3. Список документов претендента, указанных в приложении №3

4. Оферта на покупку по форме приложения №4

 Полученный от Вас пакет документов будет являться безотзывной офертой Претендента со сроком действия до окончания подведения итогов по предложениям делать оферты, а с победителем - до подписания договора купли-продажи МТР.

Процедура реализации состоится в заочной форме.

 Основные правила проведения процедуры:

Приглашение делать оферты является установленной Компанией процедурой выбора лица (юридического лица или индивидуального предпринимателя) - победителя процедуры, для ведения с ним переговоров по согласованию существенных и иных условий договора соответствующего вида в целях последующего заключения договора.

 Настоящее Приглашение делать оферты не является офертой или приглашением к участию в торгах в соответствии со статьями 447-449 Гражданского Кодекса РФ. Продавец оставляет за собой право акцептовать любое из поступивших предложений, либо не акцептовать ни одно из них. Данная процедура так же не является публичным конкурсом и не регулируется статьями 1057 - 1061 Гражданского кодекса РФ, что не накладывает на Компанию соответствующего объема гражданско-правовых обязательств по обязательному заключению договора с победителем или иным его участником.

 Настоящее Приглашение делать оферты ни при каких обстоятельствах не может расцениваться как публичная оферта, и Продавец не несет какой бы то ни было ответственности за отказ заключить договор с лицами, обратившимися с предложением заключить соответствующую сделку.

 Претендент за свой счет несет все расходы, связанные с подготовкой и подачей необходимых документов на участие. Компания не имеет обязательств по возмещению участникам процедуры понесенных ими расходов и любых других издержек, связанных с подготовкой к участию и участием (реального ущерба), и упущенной выгоды независимо от результатов процедуры.

 Победитель процедуры за свой счет несет все расходы, связанные с проведением переговоров с Компанией по согласованию существенных и иных условий проекта договора соответствующего вида, а Компания не имеет обязательств по возмещению победителю понесенных им расходов и любых других издержек, связанных с ведением переговоров (реального ущерба), и упущенной выгоды независимо от результатов переговоров.

 При принятии решения об акцепте предпочтение будет отдано Претенденту:

­ предложившему наибольшую цену приобретения Товара;

­ осуществляющему 100% предоплату Товара;

­ обеспечившему за свой счет демонтаж, сортировку, самовывоз и разборку элементов;

­ подтвердившему согласие с условиями оферты.

 В случае не достижения соглашения по условиям проекта договора Компания вправе не заключать договор с победителем процедуры. Компания вправе на любом этапе отказаться от проведения процедуры, ведения переговоров и/или заключения договора, направив уведомление об этом участникам или победителю, либо разместив соответствующее сообщение на официальном сайте Компании. При этом Компания не имеет обязательств по возмещению участникам или победителю понесенных ими расходов и любых других издержек (реального ущерба) и упущенной выгоды.

ПРИ НЕДОСТИЖЕНИИ РЫНОЧНОЙ ЦЕНЫ ОБЩЕСТВО ОСТАВЛЯЕТ ЗА СОБОЙ ПРАВО ПРОВЕСТИ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ С ОФЕРЕНТАМИ.

Внимание! К рассмотрению могут быть не приняты оферты:

­ представленные позже указанного срока;

­ содержащие неполный перечень подтверждающих документов;

­ не подписанные и не скреплённые печатью;

­ содержащие недостоверные сведения.

Контактная информация для консультации:

Руководитель группы по закупкам АО «Витимэнерго» Корж Антон Сергеевич. +7 39561 56060 доб 45854

Приложения:

1. Приложение №1: Оферта на покупку;

**Директор АО «Витимэнерго» А.Л. Круглов**